

## PRESSEINFORMATION

**Koblenz 13. August 2019**

### **Yves Mössinger verstärkt den Verkauf New Business von Obility**

*Ein weiterer Branchenkenner mit profundem Praxis-Know-how ist zu Obility gewechselt*

**Mit Yves Mössinger (36) verstärkt seit 1. April 2019 ein ausgesprochen praxiserfahrener Branchenkenner den Verkauf New Business von Obility. Zuletzt war der gelernte Offsetdrucker, der berufsbegleitend ein Studium als Dipl.-Betriebswirt abschloss, bei proseo software für Vertrieb und Marketing verantwortlich. Darüber hinaus hat er bei dem Anbieter von MIS-Systemen für Druckdienstleister im Second Level Support und im Schulungsbereich Zeichen gesetzt. Zuvor sammelte Mössinger als Kalkulator und Projektmanager in Druckereien, als Produktioner bei Hubert Burda Media in Offenburg sowie anschließend im Bereich Handelswerbung bei der Werbeagentur ICT mit 80 Mitarbeitern und Sitz ebenfalls in Offenburg umfassende Berufserfahrung.**

„Die offene und flexible Obility-Plattform eröffnet Druckdienstleistern einzigartige Möglichkeiten, innovative B2C- und B2B-Geschäftsmodelle zu realisieren. Mit seinem ganzheitlichen Ansatz, seiner umfassenden Funktionalität sowie seiner bedienerfreundlichen, interaktiven web- und browserbasierten Oberfläche verfügt das E-Business Print-System Obility im Markt über entscheidende Alleinstellungsmerkmale. Das gilt gerade auch für die SMART MIS-Funktionalität des Expertensystems des PRINTMANAGERS. Dieses innovative Software-Werkzeug unterstützt Druckdienstleister bei höchstem Bedienkomfort sehr effizient beim Kalkulieren ihrer Angebotspreise und beim Ermitteln der optimalen Produktionswege für ihre Aufträge. Ich freue mich, unseren Kunden in der DACH-Region ein effizientes Tool der neuesten Generation mit hohem Automatisierungsgrad an die Hand geben zu können, mit dem sie erfolgreich im Markt

agieren und ihre Zukunft sichern können“, kommentiert Mössinger seinen Einstieg bei der Koblenzer Software-Schmiede.

Im Vergleich zu Wettbewerbslösungen bietet der Obility-Standard mit seiner umfassenden Funktionalität erheblich weitreichendere Möglichkeiten. Für Kunden bringt das den Vorteil mit sich, dass der Programmieraufwand auch bei individuellen Anforderungen minimiert ist und sie neue B2C-/B2B-Geschäftsmodelle bei einem sehr günstigen Preis-Leistungsverhältnis realisieren können. „Obility ist näher am Markt als andere Anbieter der Branche“, so Mössinger. Gerade auch bei Online-Shops sei ein schneller Live-Betrieb möglich.

„Yves hat sich unter drei attraktiven Stellenangeboten für Obility entschieden. Wir freuen uns über sein starkes Engagement beim Ausbau unseres Markterfolgs. Mit ihm haben unsere Kunden einen weiteren kompetenten Fachmann an ihrer Seite, der die Anforderungen des Marktes an die Prozessoptimierung in der Druck- und Medienproduktion sehr genau kennt“, freut sich Obility-Geschäftsführer Frank Siegel über die Verstärkung im Verkauf New Business des Unternehmens.



Seit 1. April 2019 steht Obility-Kunden mit Yves Mössinger im Verkauf New Business ein weiterer Branchenkenner mit profundem Praxis-Know-How rund um die Prozessoptimierung in der Druck- und Medienproduktion zur Seite.

## **Über Obility**

Einfach Business einfach machen – mit diesem Anspruch entwickelt die Obility GmbH mit Sitz in Koblenz seit mehr als 15 Jahren Software für E-Business Print. Inzwischen umfasst die Obility-Plattform ein einzigartiges Angebot web-basierter Software-Funktionen bzw. Software-Lösungen für die Automatisierung grafischer Produktion und die Realisierung innovativer Online-Print-Geschäftsideen. Dabei steigert das plattformunabhängige E-Business Print-System mit seiner umfassenden SMART MIS-/ERP 2- und Web-to-Print-Funktionalität signifikant die Produktivität und Effizienz sowohl unternehmensinterner als auch unternehmensübergreifender Geschäftsprozesse. Die modulare Struktur der Obility-Plattform erlaubt es Kunden, aus der umfassenden Funktionalität die Möglichkeiten auszuwählen, die ihre Geschäftsmodelle am besten unterstützen. Über die offenen Schnittstellen der Plattform wiederum integrieren sie nahtlos unter anderem Kunden, Lieferanten, Logistik-Dienstleister oder Payment Provider. Eine Besonderheit der E-Business Print-Lösung ist die Flexibilität, mit der Kunden ihre Prozesse ohne großen Programmier- und Kostenaufwand individuell anpassen können. Das Obility-Team besteht aus mehr als 30 IT-Experten, Software-Entwicklern, kaufmännischen Beratern und erfahrenen Branchenspezialisten. Mit ihrer Kompetenz und im Dialog mit Kunden entwickeln sie die Funktionalität der Obility-Plattform kontinuierlich weiter.

### **Weitere Informationen für Redaktionen:**

*Obility GmbH  
Frank Siegel  
Geschäftsführer  
Niederberger Höhe 14B, D-56077 Koblenz  
Telefon: +49 261 5008130  
E-Mail: frank.siegel@obility.de  
Website: <http://www.obility.de>*

*Redaktionsbüro Maruschik  
Am Sonnenhang 3a, D-87629 Füssen  
Telefon: +49 8362 9256177  
Mobil: +49 151 1955 7472  
E-Mail: [j.m@redaktion-maruschik.de](mailto:j.m@redaktion-maruschik.de)*